



[info@coachistok.ru](mailto:info@coachistok.ru)  
+7 914 159-31-13

### Бизнес-тренер, фасилитатор, коуч

#### Об Александре

Коуч, командный коуч

Фасилитатор

Бизнес-тренер с 2007 года.

Директор консалтингового центра «Исток»

#### Направления работы

- Фасилитация, командный коучинг
- Развитие консалтингового центра «Исток» с 2007 г. Результаты: один из самых успешных тренинговых центров на Дальнем Востоке
- России, пионеры бизнес-образования на Дальнем Востоке.
- Первыми привезли профессиональные инструменты фасилитации и коучинга в регион [www.tc-i.ru](http://www.tc-i.ru)
- Открытые тренинги, корпоративные тренинги. Работа с заказчиком под запрос:
  - «Универсальные навыки управления», «Ситуационное лидерство», «Эффективный руководитель: методы развития подчинённых»
  - «Профессиональные продажи в офисе», «Активные продажи: поиск и привлечение клиентов» (b2c, b2b)
  - «Переговоры», «Эффективная презентация», «Публичные выступления» и др.
- Обучение фасилитации и фасилитация групповых совещаний, стратегических сессий.
- Построение систем обучения в компании.
- Обучение тренеров.
- Развивающие путешествия: коуч-походы (Непал, Корея, Россия) [www.coachpohod.ru](http://www.coachpohod.ru)
- Лагерь для взрослых [www.dacamp.ru](http://www.dacamp.ru)

---

## Клиенты

Tigre de Cristal Resort&Casino, «Сбербанк», «МТС», «Мегафон», «Альфа-банк», «Хоум кредит банк», «Восточный экспресс банк», «Азиатско-тихоокеанский банк», «Хабаровская фармация», «Самбери», «Эником Невада групп», «АЮСС», «Империя мебели», «Баярд», Медиахолдинг «Губерния», «Ай Пи Трейд», «Сотовый мир», «Славда», «Ростелеком», «Технониколь», «Стройсмесь», «Леруа Мерлен» и другие.

## Опыт работы

2007 г. – настоящее время

### **Управляющий партнёр, бизнес-тренер, тренинг-центр «Исток»**

Развитие тренинг-центра, проведение переговоров с заказчиком. Проведение обучающих мероприятий под запрос бизнеса. Обучение и сопровождение внутренних корпоративных тренеров в компаниях. Фасилитация стратегических сессий.

2011–2013 гг.

### **Региональный тренер, ОАО «Промсвязьбанк»**

Снятие запроса с бизнеса на обучение и составление плана обучающих мероприятий. Проведение тренингов для руководителей по программам «Универсальные навыки управления», «Ситуационное лидерство». Обучение персонала розничного и корпоративного бизнеса («Продажи в офисе», «Активные продажи», «Поиск и привлечение клиентов», «Продажи: работа с потребностью», «Эффективный руководитель: наставничество», «Клиентоориентированность» и др.) Развитие системы наставничества: проведение индивидуальных обучающих сессий для руководителей (продажи, переговоры, проведение планёрок и тематических совещаний, мотивационная беседа) Проведение открытых тренингов для всех сотрудников компании («Управление временем», «Деловая переписка», «Эффективные коммуникации» и др.)

2010–2011 гг.

### **Региональный тренер брендированной сети, «Билайн»**

Обучение персонала по программе тренинга «Профессиональные продажи в офисе». Проведение тренинга для руководителей «Методы развития подчинённых. Коучинг». Проведение индивидуальных обучающих сессий для сотрудников и руководителей.

2006–2010 гг.

### **Руководитель образовательных программ, Министерство образования Хабаровского края**

Разработка и руководство внедрением образовательных краевых проектов.

---

## Образование

2003–2008 гг.

Дальневосточный государственный университет путей сообщения, Социально-Гуманитарный Институт, Специальность: «Социальная работа».

## Дополнительное образование

Более 20 семинаров и тренингов, 2004-2019 гг., в том числе:

- «Глубинное погружение в создание понимания» с Пепе Нумми, IMPER Group, г. Москва, 2019 г.
- «Организационное развитие The Cleveland Model», Восточно-Европейский Гештальт Институт, г. Санкт-Петербург, 2018–2019гг.
- «Глубинная фасилитация. Продвинутый уровень», Пепе Нуме, г. Москва, 2019 г.
- «Гештальт-подход в работе с организациями», Константин Павлов, Восточно-Европейский Гештальт Институт, г. Санкт-Петербург
- тренинг «Продвинутый pinpoint для опытных фасилитаторов», Брюс Роулинг, г. Москва
- тренинг «Стимулирующие обсуждения», Джеффер Лондон, г. Москва
- международная программа обучения коучингу «Коучинг нового мышления» ACSTH ICF, Международный университет Global Coaching, 2015–2016 гг.
- курс «Мастер фасилитации», Консалтинговая компания «Имидж Персонал», г. Москва
- тренинг «Рисунок для бизнеса», «Имидж персонал», г. Москва
- ренинг «Результативный тренинг: инструменты и технологии», «Мастерская Мастерова», г. Москва
- тренинг для тренеров «Развитие управленческих компетенций», г. Москва,
- тренинг «Основы коучинга», «Тренинг-центр «Исток», Катерина Костюкова, г. Хабаровск
- тренинг тренеров «От запроса к программе», «Дело в людях», г. Москва
- тренинг тренеров ОАО «Промсвязьбанк», г. Москва
- тренинг «Методы развития подчинённых», «Билайн университет», г. Москва
- базовый курс «Введение в позитивную психотерапию», Центр позитивной психотерапии, г. Хабаровск
- тренинг тренеров, Moscow Business School, г. Москва
- тренинг тренеров «Профессиональные продажи в офисе», «Билайн университет», г. Москва
- тренинг тренеров, Школа тренингов Ирины Шевцовой, г. Санкт-Петербург